



Deutsche
Vermögensberatung
Akademie

Dein Berufsstart in der Vermögensberatung

**Premium-Ausbildung:
Fachwirt/-in für Finanzberatung (IHK)**

A woman with blonde hair is seen from the back, looking at a glass wall. A man is partially visible on the right side of the frame. On the glass wall, there are several colorful sticky notes arranged in a grid-like fashion. The notes contain handwritten text in German. The woman's hand is visible, pointing at one of the notes.

Was ist überhaupt Vermögensberatung?

Klingt, als ginge es um die Beratung von Menschen mit viel Geld: von Leuten, die schon ein Vermögen haben. Aber es ist im Grunde genau das Gegenteil. Jeder braucht heutzutage Hilfe bei der Planung seiner Vorsorge und Absicherung.

Die Palette an Finanzprodukten ist riesig und unübersichtlich. Genau darum kommt ein Vermögensberater ins Spiel: Als Finanzcoach ist er in der Lage, Durchblick zu schaffen, und empfiehlt genau die Produkte, die der Kunde braucht. Klingt kompliziert, ist es aber nicht. Denn genau dafür bilden wir dich aus. Schau mal weiter.

Deine Premium-Ausbildung zur/zum Fachwirt/-in für Finanzberatung (IHK)

Start

Immer zum 1. September eines Jahres

Dauer

Drei Jahre

Verdienst

Im ersten Ausbildungsjahr ca. 700 Euro im Monat, im zweiten ca. 810 Euro und im dritten ca. 930 Euro. Es besteht die Möglichkeit, zusätzlich Provisionen zu verdienen.

Bewerbung

Du kannst dich jederzeit bei einer Direktion oder Geschäftsstelle der Deutschen Vermögensberatung bewerben, spätestens jedoch zum 30. Juni des Jahres, in dem du deine Ausbildung starten möchtest.



A photograph of a woman and a man in an office. The woman is on the left, smiling and looking towards the right. The man is on the right, wearing glasses and a blue checkered shirt, smiling broadly and looking towards the right. A hand holding a pen is visible in the foreground on the right, slightly out of focus. A yellow banner is overlaid on the bottom left, and a white text box is overlaid on the bottom right.

Was macht ein Vermögensberater?

Ein Vermögensberater ist in einer Person der Ansprechpartner für alle finanziellen Themen des Kunden. Das nennen wir auch Allfinanzberatung. Klingt umfangreich – und das ist es auch. Dafür bekommst du bei uns eine sehr breit gefächerte Ausbildung.

Wir machen dich fit in den Bereichen Bank, Versicherung, Investment und Bausparen im Privat- und Firmenkundengeschäft. Aber nicht nur. Es geht auch darum, wie man Kunden berät. Nicht nur in der Theorie, auch in der Praxis. Von Mensch zu Mensch, im täglichen Kontakt, auf Augenhöhe, partnerschaftlich, langfristig, nachhaltig, vertrauensvoll. Hier steht der Mensch im Vordergrund.

So arbeitet ein Vermögensberater

- Er analysiert die finanzielle Situation der Kunden.
- Dabei informiert er über staatliche Förderungen und Zuschüsse.
- Er entwickelt eine persönliche Vermögensplanung. Dabei stehen immer die Wünsche und Ziele des Kunden im Mittelpunkt.



Deine Ausbildung

Du hast dein (Fach-)Abitur in der Tasche und möchtest nun in der Berufswelt durchstarten? Dabei ist dir vor allem eines wichtig – nämlich die Theorie sofort in die Praxis umsetzen zu können? Das Ganze möchtest du mit einem hochwertigen Bildungsabschluss krönen?

Als Fachwirt/-in für Finanzberatung (IHK) bist du Experte für alle Finanz- und Versicherungsprodukte, die von der Deutschen Vermögensberatung angeboten werden, und das sowohl für private Kunden als auch für Unternehmen.

Doch keine Angst vor der Komplexität – bei uns erhältst du eine spannende und einzigartige Ausbildung, die dich von Tag eins mit beiden Beinen in die Praxis stellt, dir alle notwendige Theorie vermittelt und dir gleichzeitig einen hohen Bildungsabschluss ermöglicht. Aufgrund der internen Qualifizierung ist kein separater IHK-Ausbildungsvertrag nötig. Mit dem Abschluss Fachwirt/-in für Finanzberatung (IHK) hast Du nach 3 Jahren einen öffentlich-rechtlichen Abschluss in der Tasche, der nach dem DQR auf Bachelor-Niveau angesiedelt ist (Niveau 6).



Im Rahmen dieser Ausbildung erwirbst du zusätzlich die Qualifikationen:

- Fachberater/-in für Finanzdienstleistung (IHK)
- Finanzanlagenfachmann/-frau (IHK)
- Immobiliendarlehensvermittler/-in (IHK)

Deine Aufgaben

- **Beratung**
Dein Kunde hat Fragen – du hast die Antworten. Ob Neu- oder Bestandskunden, zum Thema Versicherungen und Finanzen berätst du gemeinsam mit deinem Ausbilder.
- **Planung**
Wir denken in Generationen und helfen bei der Verwirklichung von Wünschen und Zielen, dazu erstellst du Vermögensplanungen im Sinne des Allfinanzgedankens.
- **Abwicklung**
Ist ein Schaden eingetreten, bist du der Ansprechpartner deines Kunden. Mit der Bearbeitung von Schadens- und Leistungsfällen sicherst du eine möglichst reibungslose Abwicklung.

Deine Ausbildung

- Praktische Ausbildung in einer Direktion oder Geschäftsstelle der Deutschen Vermögensberatung
- Pro Halbjahr viermal je eine Woche Präsenzunterricht im unternehmenseigenen Berufsbildungszentrum
- Je ein Tag virtuelle Schulung pro Woche
- Trainingscamps mit Praxis-Spezialisten

Deine Vorteile

- Optimale Verbindung zwischen theoretischer und praktischer Ausbildung
- Persönliches Coaching durch deinen Ausbilder
- Kleine exklusive Lerngruppen bis maximal 25 Personen
- Moderne Online-Formate und Lernplattformen
- Intensive Prüfungsvorbereitung
- Zusatzverdienst über Provisionseinnahmen neben der Ausbildungsvergütung



Exklusive Lerngruppen

Wir fördern dich ganz gezielt in speziell für uns entwickelten Unterrichtseinheiten. So sind alle deine Mitschüler auch deine Kollegen!

Unser Premium-Partner für den Präsenzunterricht

GOING PUBLIC! ist seit der Unternehmensgründung im Jahr 1990 bundesweit als Spezialist für Aus- und Weiterbildung, Beratungsleistungen und Personal- und Softwareentwicklung für die Bank-, Immobilien- und Versicherungsbranche sowie für unabhängige Finanzdienstleister tätig.

The background image shows the exterior of a modern building with a light-colored stone or concrete facade and large glass windows. The Deutsche Vermögensberatung logo, a stylized 'V' inside a circle, is mounted on the wall above the entrance. The company name 'Deutsche Vermögensberatung' is written in large, dark letters across the facade. The entrance features a glass door and a small set of stairs. A man in a suit is standing near the entrance, and a woman is walking away from it. A yellow semi-transparent banner is overlaid on the left side of the image, containing the text 'Wer ist die Deutsche Vermögensberatung?'. Below this banner is a white semi-transparent box containing the text 'Wir sind mit mehr als 5.200 Direktionen und Geschäftsstellen überall in Deutschland vertreten – auch in deiner Nähe. Schon mal gehört oder gesehen? Vielleicht in unserer TV-Werbung mit Jürgen Klopp?'.

Wer ist die Deutsche Vermögensberatung?

Wir sind mit mehr als 5.200 Direktionen und Geschäftsstellen überall in Deutschland vertreten – auch in deiner Nähe. Schon mal gehört oder gesehen? Vielleicht in unserer TV-Werbung mit Jürgen Klopp?

Seit über fünf Jahrzehnten sind wir die Experten, wenn es um Absicherung und Vermögensaufbau geht. Während manche Banken wirtschaftliche Probleme haben, hat sich gezeigt, dass die Vermögensberatung in Deutschland krisenfest ist. Als Vermögensberater/-in agierst du in einem wachsenden Markt. Denn jeder braucht private Absicherung und Vorsorge.

Zusammenarbeit mit Branchengrößen

Die Deutsche Vermögensberatung berät und empfiehlt Produktlösungen der renommiertesten Anbieter der deutschen Finanzbranche, wie zum Beispiel der Deutschen Bank, der Generali Deutschland Versicherung und anderen ausgewählten Unternehmen. Damit profitieren die Kunden von branchenübergreifenden Angeboten und Serviceleistungen der leistungsfähigsten Anbieter auf dem Finanzmarkt.

Karriere mit Gütesiegel

Unabhängige Rating-Agenturen bewerten die Karrieremöglichkeiten bei der Deutschen Vermögensberatung mit Bestnoten. Diese erstklassige Benotung belegt darüber hinaus, was Berufseinsteigern und Beratern geboten wird, wie finanzstark das Unternehmen ist, wie gut das Konzept des Vertriebs die Berater unterstützt und welches Wachstum erwartet wird.



A man with grey hair, wearing a white dress shirt and a red tie, is sitting and talking to someone whose back is to the camera. He is holding a silver tablet in his left hand and gesturing with his right hand. The background shows a window with greenery outside.

Und was jetzt?

Das Übliche. Eine Bewerbung wäre schön oder einfach ein persönliches Gespräch, ein erstes Kennenlernen. Vielleicht gibt es erst mal noch viele offene Fragen.

Noch wichtiger als Schulnoten sind für uns deine Persönlichkeit, deine Einstellung, dein Typ. Einfach wie du bist. Wir wollen dich fördern, dich in den Berufsalltag begleiten, uns kümmern. Was kann aus dir werden? Ein guter Mitarbeiter und Berater, eine Persönlichkeit oder gar ein Unternehmer. Die Vermögensberatung bringt dich in Kontakt mit vielen Menschen und öffnet Türen. Willkommen im Beruf, willkommen im Team.

Noch mal etwas genauer:
Gut wäre, wenn du ...

- dich für Finanzthemen interessierst
- selbstständig und im Team arbeiten kannst und willst
- Spaß im Umgang mit Menschen hast
- kunden- und serviceorientiert handeln kannst
- mindestens 18 Jahre alt bist
- idealerweise den Führerschein besitzt
- über gute mittlere Reife oder Fachabitur, Fachhochschulreife oder allgemeine Hochschulreife verfügst



Jetzt bewerben!



- Beim Vermögensberater, von dem du diese Broschüre erhalten hast
- Bei einer Direktion oder Geschäftsstelle der Deutschen Vermögensberatung. Vermögensberater in deiner Nähe findest du unter **www.dvag.de**

Hast du Fragen?

Dann melde dich gerne in der Zentrale der Deutschen Vermögensberatung in Frankfurt am Main unter **akademie@dvag.com** Weitere Informationen unter **www.dvag-karriere.de**

Deine/Dein Vermögensberater/-in



**Deutsche
Vermögensberatung
Akademie**